

Werde Teil einer starken, globalen Gruppe mit Zukunftsperspektive!

Bioengineering AG ist ein innovatives Unternehmen in der Entwicklung und Herstellung von kundenspezifischen Anlagen und Apparaten für den Hygiene- und Aseptikbereich (Pharma, Kosmetik, Lebensmittel, Chemie). Unser Know-how, unser Pioniergeist und die enge Zusammenarbeit mit international führenden Industrieunternehmen machen uns seit Jahren erfolgreich. Neu gehören wir zur **Morimatsu Group**, einem globalen erfolgreichen Technologieanbieter. Dadurch eröffnen sich zusätzliche Dimensionen, für unsere Kunden und für Deine Karriere.

TECHNICAL SALES ENGINEER (M/W)

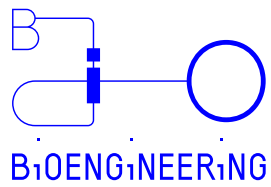
Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen **Technical Sales Engineer**. In dieser Funktion hast Du den **technischen Lead in der Angebots- und Vorprojektphase**. Du verantwortest die technische Machbarkeit, Auslegung und Kalkulation von kundenspezifischen Anlagen und bist die zentrale Schnittstelle zwischen Kunde, Vertrieb, Engineering und Operations.

Deine Hauptverantwortlichkeiten

- Technische Verantwortung für Angebotsanfragen von der ersten Analyse bis zur Projektübergabe
- Analyse und Bewertung von URS-, RFQ- und Kundenspezifikationen
- Technische Auslegung, Machbarkeitsprüfung und Risikobewertung von Anlagen
- Erstellen technischer Angebotsunterlagen inkl. Requirements-, Deviation- und Traceability-Dokumenten
- Technische Kostenkalkulationen sowie Prüfung wirtschaftlicher Plausibilität
- Durchführung technischer Klärungsmeetings mit Kunden und internen Fachstellen
- Enge Zusammenarbeit mit dem International Sales Manager in der Angebotsphase
- Vorbereitung der Projekte für interne Entscheidungs- und Freigabegremien
- Sicherstellung einer strukturierten und vollständigen Projektübergabe an Engineering und Operations
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung von Prozessen, Standards und technischen Dokumentationen
- Teilnahme an technischen Kundenterminen
- Repräsentation des Unternehmens an internationalen Messen, Kongressen und Kundenevents

Deine Qualifikation, Deine Talente

- Technischer Hochschulabschluss (FH/Uni), z.B. Verfahrenstechnik, Biotechnologie, Maschinenbau oder vergleichbar
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer ähnlichen Tätigkeit und in einem vergleichbaren Umfeld (z.B. technischer Verkauf, Anlagenbau, Engineering komplexer Investitionsgüter)
- Erfahrung in der Ausarbeitung technischer Angebote sowie in der technischen und wirtschaftlichen Bewertung von Kundenanfragen
- Sicherer Umgang mit URS-, RFQ- und technischen Spezifikationsdokumenten
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit im Austausch mit Kunden und interdisziplinären Teams
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Hohe Internationale Reisebereitschaft



Deine Zukunft

- Technisch anspruchsvolle und vielseitige Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung
- Mitarbeit an internationalen Projekten im Pharma-, Biotech- und Food-Umfeld
- Zusammenarbeit in einem interdisziplinären, erfahrenen Team
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und offene Kommunikation
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office-Möglichkeiten

Bereit für den nächsten Schritt? Dann freuen wir uns auf Deine Direktbewerbung per E-Mail an jobs@bioengineering.ch

Bioengineering AG, Sagenrainstrasse 7, CH-8636 Wald/ZH
Frau Noris Vettorata, Head of Human Resources, Tel. +41 55 256 81 11